

Success Story: Hypoport

Die **Hypoport-Gruppe** ist ein Netzwerk von Technologieunternehmen für die Kredit-, Immobilien- und Versicherungswirtschaft. Sie gruppiert sich in drei voneinander profitierende Segmente: Kreditplattform, Immobilienplattform und Versicherungsplattform.



Herausforderung

enable2grow unterstützt Hypoport und ihre Netzwerkunternehmen seit 2019 als strategischer Sparringspartner, um die Entwicklung der Unternehmen effizient voranzutreiben und Synergien innerhalb der Gruppe zu realisieren. Darüber hinaus wurde enable2grow immer wieder zu verschiedenen Projekten hinzugezogen, um die Strategieentwicklung der Unternehmen zu moderieren und alle Stakeholder sinnvoll in den Strategieprozess einzubinden.



Maßnahmen

- Strategie-Entwicklung für Immobiliensoftwareunternehmen nach einem Zukauf (FIO, Maklaro)
- Workshops zur Entwicklung langfristiger Ziele und Strategien in der Wohnungswirtschaft (Dr. Klein WoWi)
- Veranstaltung einer Unternehmerwerkstatt für 4 Unternehmen in der Wohnungswirtschaft (Dr. Klein WoWi)
- Entwicklung eines Purpose und Vision mit allen beteiligten Tochterfirmen im Segment Wohneigentum, inklusive Marktrecherche und Potenzialanalyse für neue strategische Ansatzpunkte (HypoportHome)
- Sparring bei der Erarbeitung einer Produktstrategie für EUROPACE
- Agile Neugestaltung eines effizienten Immobilien-Gutachtenprozesses für die VALUE AG
- Unterstützung bei der Strategischen Kommunikation (Hypoport Hub)
- Begleitung bei der Restrukturierung (Value AG)



Ergebnisse

Mithilfe der systematischen Methodik und der agilen und stringenten Vorgehensweise von enable2grow, konnten die genannten Initiativen und Projekte innerhalb der Hypoport Gruppe effektiv durchgeführt und erfolgreich umgesetzt werden. Alle Projekte haben einen messbaren Mehrwert generiert und die Gruppe während ihres starken Wachstums, aber auch in Phasen der Fokussierung/Restrukturierung in der Erreichung ihrer Ziele merklich vorangebracht.

„In zahlreichen Projekten habe ich mit verschiedenen Enabler:innen von enable2grow zusammengearbeitet und immer wieder von dem frischen Blick, den methodischen Kenntnissen und auch dem prozessualen Input profitiert. Großartige Zusammenarbeit – auch auf der persönlichen Ebene!“

Reik Hesselbarth, Vorstand und Co-CEO

