



Die Partner Marktanalyse als Werkzeug zum Erfolg

Den zukünftigen Erfolg heute erreichen

Vor der Entwicklung einer Partnerstrategie ist es entscheidend, das volle Potenzial Ihrer Marke und Ihrer vielleicht schon vorhanden Partnerlandschaft zu verstehen. Bei enable2grow wissen wir, dass der Erfolg eng mit dem Image und der Einzigartigkeit verknüpft ist, die Ihre Zielgruppe mit Ihrem Angebot und Ihren Partnerschaften assoziiert. Unsere spezialisierte Marktanalyse hilft, die richtigen Partner auszuwählen und erfolgreiche Geschäftsbeziehungen aufzubauen. Durch eine umfassende Partneranalyse recherchieren wir den Zielmarkt, die Kunden-demografie, Wettbewerber, kulturelle Normen und regulatorische Rahmenbedingungen, um Sie bei der strategischen Partnerauswahl zu unterstützen.

Mit unserer Partneranalyse erhalten Sie eine fundierte Marktanalyse Ihres Partnerpotentials für relevante Zielmärkte, abgestimmt auf Ihre Kundenzielgruppe. Basierend auf diesen Erkenntnissen unterstützen wir Sie bei der Auswahl der richtigen Partner, die zu Ihrer Vision und Ihren Zielen passen.

Unser interaktiver Prozess der Partneranalyse umfasst folgende Schritte:

1. Gemeinsam mit Ihrem Team/Führungskräften definieren wir Ihre Partneranforderungen und Ziele für Ihre Partnerstrategie in einem interaktiven Workshop.
2. Wir führen eine gründliche Marktanalyse durch. Die Ergebnisse werden im Rahmen des Workshops mit dem Team diskutiert.
3. Basierend auf diesen Ergebnissen bewerten wir gemeinsam die potenziellen Partner und entwickeln eine maßgeschneiderte Partnerstrategie.

„Unsere maßgeschneiderte Marktanalyse ermöglicht es Ihnen, erfolgreiche Geschäftsbeziehungen aufzubauen und Ihre Wettbewerbsfähigkeit zu steigern.“



Richard Waldner | Senior Adviser

Mit über 25 Jahren Erfahrung in der IT Branche im Bereich Partner & Alliances unterstütze ich Unternehmen im Aufbau und der Umsetzung von Partner Strategien. Durch meine Tätigkeiten bei Adobe, Apple, Avid, Testbirds, Yokoy und einigen weiteren Firmen habe ich ein großes Netzwerk aufgebaut. → [in](#)

Bereit für den nächsten Schritt? Kontaktieren Sie uns unter **+49 176 32 22 02 60** oder buchen Sie uns [hier](#).