



Entdeckung neuer und profitabler Marktchancen

Identifizieren, Wählen und Erschließen von Wachstumsmärkten

Wenn Ihr Unternehmen in einem Markt agiert, der stagniert oder kurz vor einer Disruption steht, dann ist es an der Zeit, die Fähigkeiten Ihres Unternehmens für neue Anwendungen und neue Kunden zu nutzen. Schnelle Ideenfindung und Bewertung helfen Ihnen, innerhalb weniger Tage durch eine Vielzahl von Wachstumsoptionen zu navigieren.

Ein Tool, das enable2grow einsetzt, ist der Marktchancen-Navigator, mit dem systematisch und interaktiv die besten Optionen erarbeitet werden. In einem 1,5-tägigen Workshop führt enable2grow Ihr Kernteam durch einen 3-stufigen Prozess:

- Entwickeln eines Marktchancen-Sets
- Beurteilen der Attraktivität der Marktchancen
- Entwerfen einer Fokussierungsstrategie, einschließlich Backup-Optionen

Im Anschluss an den Workshop – innerhalb von Tagen oder Wochen – werden die wichtigsten Annahmen über das Potenzial und die Herausforderungen der Wachstumsstrategie durch Untersuchungen und Umsetzungspläne validiert, die wir in den nachfolgenden Phasen gerne unterstützen.

„Sie erhalten Markt- und Wachstumschancen, die zu den Fähigkeiten und Ressourcen Ihres Unternehmens passen. Sie haben diese Chancen rasch priorisiert und wissen, welchen Ansatz Sie zuerst verfolgen. Und Sie halten sich Back-up-Optionen und Optionen für weiteres Wachstum offen.“



Dr. Bernd Brockmeier | Senior Advisor und Experte für Design Thinking und Innovation

Bernd hat umfangreiche Erfahrung in der Geschäftsentwicklung – in multinationalen Unternehmen, KMUs und Start-ups. Er war als Geschäftsführer, Vertriebs- und Marketingleiter, Interim Manager, Operating Partner für Investoren sowie als Berater und Coach tätig. Bernd ist zertifiziert für Design Thinking (HPI, Potsdam; INSEAD, Fontainebleau) und für den Marktchancen-Navigator (von Gruber, Lausanne & Tal, Tel Aviv: www.wheretoplay.co). Er lebt im Raum Zürich. → [in](#)

Bereit für den nächsten Schritt? Kontaktieren Sie uns unter **+49 89 44 99 07 20** oder buchen Sie uns [hier](#).