



Commercial & Vendor Due Diligence

Umfassende Due Diligence kann Risiken reduzieren und relevante KPIs schaffen

Unternehmenszukäufe wollen wohl überlegt und gut geprüft sein, es ist je meist viel Geld im Spiel und das Unternehmen durchlebt mit neuen Gesellschaftern nicht selten eine tiefgreifende Änderung.

Das gilt natürlich für Käufer, die im Rahmen einer CDD („Commercial Due Diligence“) Einblicke in das Geschäftsmodell, die Marktstellung, die organisatorische Leistungsfähigkeit und die Ertragsdynamik haben wollen. Aber auch für Verkäufer, die im Rahmen einer VDD („Vendor Due Diligence“) von einem unabhängigen Dritten nicht nur die Finanzen analysiert, sondern genau dieselben Fragen beantwortet haben möchten, sozusagen als Vorarbeit für einen spätere CDD der Käufer

Wir bei e2g bringen hier die seltene Kombination von Kompetenzen mit. Wir haben sehr viel Erfahrung bei der strategischen Positionierung, entwickeln aussagekräftige Systeme für Key Performance Indikatoren und sind in der Lage, finanzwirtschaftliche Zusammenhänge zu erkennen. Das geschieht zusammen mit unseren Mandanten und nicht im „Elfenbeinturm“, damit alle relevanten Informationen berücksichtigt und bewertet werden.

„Entsprechend aussagekräftig fallen unsere DD-Berichte aus. Nicht gemessen an der schieren Seitenzahl, sondern gemessen an einer stringenten Ableitung, der nachvollziehbaren Trennung von Wichtigem und Unwichtigem und einer klaren und nachvollziehbaren Darstellung.“



Dr. Stephan Bülow | Senior Advisor, M&A expert

Stephan war schon immer ein „Deal Maker“, der integrierte Managementberatungs- und Corporate-Finance-Dienstleistungen anbietet, um Gesellschafterwechsel auf bestmögliche Weise umzusetzen. In dieser Funktion hat Stephan sowohl Investoren als auch Eigentümer beraten und bereits Transaktionen im Wert von mehr als 2 Mrd. € abgeschlossen. Er hat auch eine Erfolgsbilanz als umsetzungsorientierter Private Equity Direktor. Darüber hinaus hat er als Investor und CEO mittels Buy-and-Builds drei erfolgreiche Unternehmensgruppe mit aufgebaut. → [in](#)

Bereit für den nächsten Schritt? Kontaktieren Sie uns unter **+49 89 44 99 07 20** oder buchen Sie uns [hier](#).